

Эффективные пути использования фандрайзинга в ДОО

1. Поиск *доноров*, в первую очередь, вокруг себя, установление знакомства и постепенное разъяснение им сути наших проектов;
2. Установка прочных связей с коммерческими организациями, родителями, общественностью, ибо только так мы сможем обеспечить долговременное финансирование нашей организации;
3. Закрепление механизма благодарности донору, даже если мы не получили поддержки. Этим мы продемонстрируем свое уважение к нему и укрепим отношения;
4. Вменение специальных функций одному из сотрудников рассылку информации о наших проектах, звонки донорам, встречи с ними, переписка.
5. Технологию фандрайзинга сделаем постоянной. Только посредством накопления опыта мы сможем оценить свои идеи и проекты;
6. Научимся правильно систематизировать информацию о донорах (карточки, база данных и т.д.) и выходить с ними на контакт;
7. Научимся быстро изменять суть проекта в случае, если его идеи уже устарели;
8. После получения финансирования, не будем прерывать связь с донором: регулярно станем его информировать обо всём, что связано с нашей организацией;
9. Разработаем план обучения педагогов по владению правильной стратегией фандрайзинга.